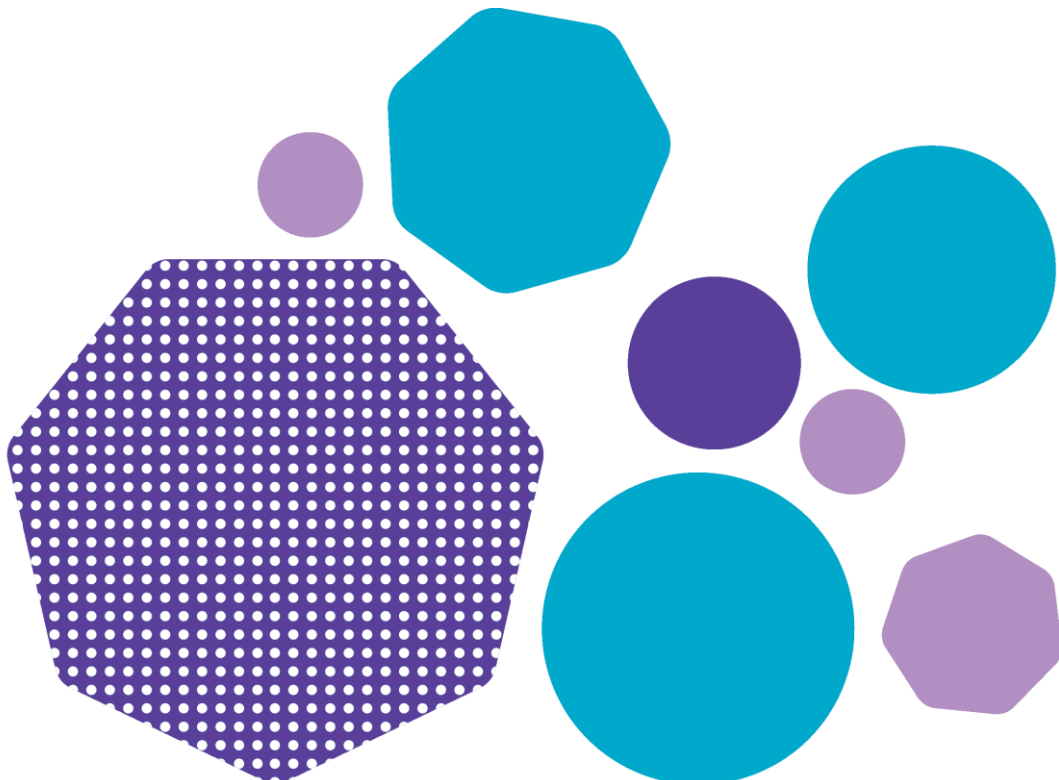


TAX&LEGAL ALERT

DEAL OR NO DEAL?

KONSEKWENCJE BREXITU DLA POLSKICH PRZEDSIĘBIORCÓW

04.02.2019





Szanowni Państwo,

30 marca 2019 roku Wielka Brytania przestanie być członkiem UE. Wynik negocjacji w sprawie wyjścia Wielkiej Brytanii z UE nadal jest niepewny. Mając na uwadze ostatnie wydarzenia polityczne, nie jest wykluczony tzw. no deal Brexit („twardy” Brexit), czyli opuszczenie przez Wielką Brytanię UE bez jakiegokolwiek umowy.

Możliwe jednak, że przed 29 marca 2019 roku uda się ostatecznie uzgodnić warunki umowy wyjścia. Wówczas Brexit będzie miał uporządkowany charakter – Wielka Brytania będzie miała wprowadzić status państwa trzeciego (formalnie poza UE), ale do 31 grudnia 2020 roku będzie obowiązywał tzw. okres przejściowy, przy czym możliwe jest przedłużenie tego okresu maksymalnie o dwa lata.

Co deal Brexit oznacza dla polskich przedsiębiorców?

W okresie przejściowym Wielka Brytania będzie respektowała porządek prawny UE. Będzie obowiązywał jednolity rynek wewnętrzny, w tym swoboda przepływu, osób, kapitału, towarów i usług. Tym samym brak będzie ceł w handlu większością lub wszystkimi towarami w związku z utrzymaniem unii celnej. Przywóz i wywóz towarów pomiędzy UE a Wielką Brytanią nie będzie traktowany jako import / eksport, a więc będzie się mógł odbywać bez formalności celnych, na zasadach zbliżonych do obecnie obowiązujących dla WNT/WDT.

Konsekwencji deal Brexit należy spodziewać się po upływie okresu przejściowego, kiedy to:

- wystąpi konieczność spełniania przez towary eksportowane do Wielkiej Brytanii dodatkowych norm (fitosanitarnych, sanitarnych dla produktów rolno-spożywczych), posiadania dodatkowych licencji, certyfikatów, ocen zgodności;
- wystąpi ograniczenie swobody przepływu osób – nie wszyscy, a wybrane kategorie pracowników będą mogli świadczyć pracę, czy usługi na terytorium Wielkiej Brytanii; może istnieć konieczność dodatkowego potwierdzenia kwalifikacji;
- umowy handlowe z kontrahentami z Wielkiej Brytanii będą musiały zostać dostosowane do reguł INCOTERMS, co będzie generowało dodatkowe koszty;
- możliwe będą opóźnienia w dostawach, kontrole graniczne i kolejki na granicy, co może mieć negatywne konsekwencje dla przedsiębiorców z branży spożywczej, jak również dla przedsiębiorców prowadzących działalność transportową – uczestniczących w łańcuchu dostaw;
- nastąpi wyłączenie zasady państwa pochodzenia – usługi świadczone przez polskich przedsiębiorców na terytorium Wielkiej Brytanii będą regulować przepisy brytyjskie;
- będzie miało miejsce ograniczenie swobody przepływu kapitału, co może powodować ograniczenie inwestycji zarówno polskich przedsiębiorców na terytorium Wielkiej Brytanii, jak i brytyjskich przedsiębiorców w Polsce;
- pojawią się problemy związane z przekazywaniem danych osobowych do Wielkiej Brytanii - przekazywanie danych osobowych z Polski do Wielkiej Brytanii będzie możliwe, ale będzie podlegało szczególnym warunkom określonym w prawie unijnym.



Co no deal Brexit („twardy” Brexit) oznacza dla polskich przedsiębiorców ?

- brak jakiegokolwiek okresu przejściowego, co oznacza że 30 marca 2019 roku przestanie w stosunku do Wielkiej Brytanii obowiązywać prawo unijne;
- przestaną obowiązywać swobody przepływu osób, towarów, kapitału i usług – brytyjski kontrahent będzie miał status podmiotu z państwa trzeciego;
- nałożenie wzajemnych ciał – polskich podatników przywożących towary z Wielkiej Brytanii mogą czekać cła na towary (na poziomie stawek obowiązujących obecnie dla państw trzecich), co oznacza, że:
 - przywóz towarów z Wielkiej Brytanii przestanie być WNT, a stanie się importem towarów; będzie to oznaczało konieczność dokonywania formalności celnych importowych oraz obowiązek zapłaty VAT od importu towarów „na granicy”;
 - wywóz towarów z Polski do Wielkiej Brytanii przestanie być WDT, stając się w Polsce eksportem. W Wielkiej Brytanii na towary przywożone z Polski będą mogły zostać nałożone cła; polski przedsiębiorca będzie musiał dopełnić dodatkowych formalności celnych;
- „twardy” Brexit, w zakresie rozliczania VAT, mniej odczują przedsiębiorcy świadczący usługi, bo w tym zakresie zasady są zbliżone, niezależnie od tego, czy kontrahent jest z UE, czy też z państwa trzeciego;
- w relacjach między podmiotami zależnymi z Polski i Wielkiej Brytanii przestaną obowiązywać regulacje podatkowe dotyczące opodatkowania dywidend, odsetek, należności licencyjnych, połączeń, podziałów, czy wymiany udziałów, zastrzeżone dla relacji z kontrahentami z państw członkowskich UE lub EOG;
- problemem będzie świadczenie przez polskiego przedsiębiorcę usług na terytorium Wielkiej Brytanii – przepisy wewnętrzne mogą nakładać w tym zakresie istotne ograniczenia. Dotyczy to również delegowania pracowników do pracy w Wielkiej Brytanii (ograniczenia czasowe pobytu, zezwolenia na pracę);
- przedsiębiorcy prowadzący działalność transportową na terytorium Wielkiej Brytanii będą musieli uzyskać zezwolenia transportowe;
- przestanie obowiązywać RODO i w zakresie przetwarzania danych osobowych zostaną wprowadzone ograniczenia.

Przedsiębiorca mający relacje handlowe z partnerami z Wielkiej Brytanii może być narażony na negatywne skutki Brexitu, zwłaszcza w wariantcie no deal. Warto zatem już teraz podjąć działania zaradcze.



KONTAKT

Niniejszy alert jest przygotowany wyłącznie w celach informacyjnych i nie stanowi porady prawnej ani podatkowej.

Zapraszamy do kontaktu. Nasze usługi obejmują doradztwo prawne i podatkowe ukierunkowane na wsparcie przedsiębiorców w toku normalnej działalności gospodarczej, jak również w sytuacjach nadzwyczajnych. W szczególności zajmujemy się obsługą transakcji restrukturyzacyjnych (zmiana form prawnych, połączenia i przekształcenia spółek, transakcje zbycia przedsiębiorstw/ZCP, zgodność korporacyjna). Jako podmiot stowarzyszony w sieci UHY ECA o zasięgu globalnym, jesteśmy w stanie świadczyć usługi również przy wsparciu naszego partnera z Wielkiej Brytanii.

Z poważaniem,

Adam Trawiński

Doradca podatkowy
Associate Partner

mob.: + 48 602 580 553

e-mail: adam.trawinski@uhy-pl.com

Arkadiusz Juzwa

Doradca podatkowy
Manager

mob: +48 664 407 349

e-mail: arkadiusz.juzwa@uhy-pl.com

dr. Karolina Tobolska-Grela

Senior Associate
Radca prawny

mob: + 48 503 344 029

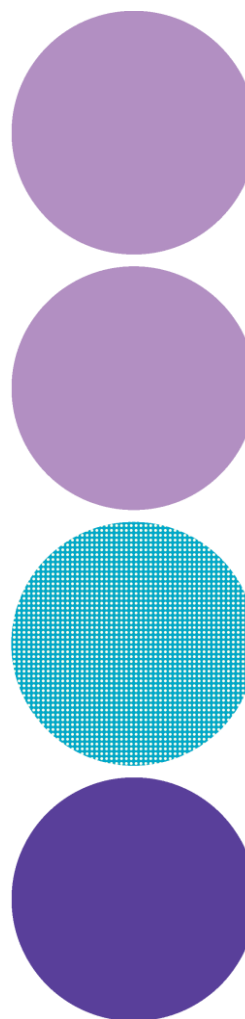
E-mail: karolina.tobolska@uhy-pl.com

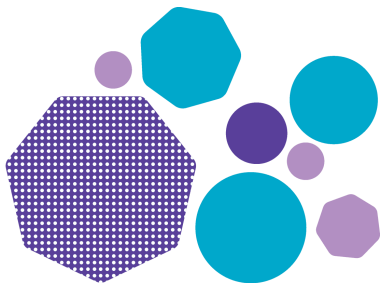
Łukasz Koziański

Senior Associate
Radca prawny

mob: +48 602 772 976

E-mail: lukasz.kozinski@uhy-pl.com





LET US HELP YOU ACHIEVE FURTHER
BUSINESS SUCCESS

UHY ECA TAX & LAW TRAWIŃSKI SP.K.
UL. MONIUSZKI 50
31-523 KRAKÓW
TEL. +48 12 417 78 00
EMAIL BIURO@UHY-PL.COM
WEB WWW.UHY-PL.COM

UHY ECA TAX & LAW TRAWIŃSKI SP. k. (the "Firm") is a member of Urbach Hacker Young International Limited, a UK company, and forms part of the international UHY network of legally independent accounting and consulting firms. UHY is the brand name for the UHY international network. The services described herein are provided by the Firm and not by UHY or any other member firm of UHY. Neither UHY nor any member of UHY has any liability for services provided by other members."

© 2019 UHY ECA S.A.